

Stagiaire Assistant Sales et Marketing (H/F)

Société de gestion d'actifs spécialiste de la sélection de valeurs, intégrant une dimension ISR dans son processus de gestion, La Financière Responsable souhaite accueillir un stagiaire afin d'assister l'équipe commerciale et marketing dans son développement.

Missions :

- Participation à la prospection (clientèle de conseillers en gestion de patrimoine indépendants & gérants privés), prise des RDV pour les commerciaux et suivi des relances
- Préparation des rdv clients
- Traitement & suivi des demandes clients (VLs, reportings, suivi des souscriptions...)
- Mise à jour et suivi de l'activité commerciale, de la veille concurrentielle et des tendances de marché
- Participation à l'organisation d'évènements à destination de nos clients institutionnels et conseillers en gestion de patrimoine indépendants
- Mise à jour des supports marketings (présentations, rapports mensuels, demandes ponctuelles des clients)
- Réalisations d'études financières, d'analyse de données, et de due diligence
- Rédaction de contenus (plaquettes, présentations, invitations, site internet ...) à partir des informations internes produites par les équipes de gestion et commerciale/marketing

Profil et compétences :

- Formation : Bac+4/5 en Banque ou Finance dans une école supérieure de commerce ou université
- Spécialisation : gestion d'actifs, finance de marché. Un premier stage en société de gestion serait un plus
- Qualités : bonne connaissance du secteur financier, esprit d'équipe, rigueur, discipline, bonne aisance relationnelle, esprit d'analyse et de synthèse, qualités rédactionnelles, attrait personnel pour la thématique ISR/ESG appréciée
- Outils informatiques : excellente maîtrise du pack Office (Excel, PowerPoint et Word). VBA apprécié
- Maîtrise de l'anglais indispensable

Durée : 6 mois

Début : Dès que possible

Lieu : 52 rue de Ponthieu, 75 008 Paris

Contact : Merci d'adresser Lettre de motivation + CV à evenement@lfram.fr